Nom et Prénom :

Adresse :

Téléphone : …………………………………………………. Mail :

Situation professionnelle :……………………………………..Id Pôle Emploi (le cas échéant) :

**EMPLOYEUR OU AUTRE STRUCTURE PORTEUSE**

Nom de la structure :

Adresse :

Nom, prénom et fonction du signataire de la convention de formation (le cas échéant) : ………………………………………………………………………………………………………………………………………….………………...

Téléphone : …………………………………………………. Mail :

**Quel est votre mode prévisionnel de financement :**

1. 🞏 Plan de formation entreprise : 🞏 financement direct ou 🞏 financement OPCO
2. 🞏 Via Pôle Emploi
3. 🞏 Personnel
4. 🞏 Autre (à préciser) : …………………………………………………………………………………………………………….

**Votre café alternatif :**

Si vous travaillez dans un café alternatif ou prévoyez d’en ouvrir un, merci de le présenter :

Année d’ouverture (réelle ou prévue) : ………………………………

**Attente(s) et intérêt par rapport à la formation :**

Pourquoi souhaitez-vous participer à cette formation ?

Qu’en attendez-vous ?

Vous souhaitez intégrer la formation « Les bases pour créer un café alternatif » ; merci d’indiquer quelles sont vos compétences actuelles afin de dresser un premier état des lieux. Nous vous demandons de répondre en toute honnêteté aux items suivants :

**AUTO-EVALUATION AVANT ENTREE EN FORMATION**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| image2.png  Je maîtrise complètement | image3.png  Je ne maîtrise pas complètement | image2.png  Je ne maîtrise pas du tout |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Aujourd’hui, je suis capable :** |  | image3.png |  |
| d’identifier un lieu d’implantation stratégique |  |  |  |
| de connaître les problématiques urbain/rural qui peuvent impacter mon projet |  |  |  |
| d’articuler les différents espaces fonctionnels du café alternatif |  |  |  |
| de développer une offre commerciale |  |  |  |
| de calculer le taux de rentabilité de l’offre proposée |  |  |  |
| de mixer les publics |  |  |  |
| de créer une programmation adaptée |  |  |  |
| de connaître les contraintes juridiques et normes spécifiques |  |  |  |
| de gérer les encaissements avec les différents taux de tva |  |  |  |
| de créer un réseau partenarial |  |  |  |
| d’organiser et d’animer la structure |  |  |  |
| **TOTAL :** |  |  |  |

Merci pour vos réponses.